

# فن الحرب

[لتحميل "عون الرب في العناية بفن الحرب" لشرح هذا الكتاب من هنا](http://WWW.AMRSELIM.NET)

## الفصل الأول وضع الخطط

١. و قال سون وو : إن فن الحرب أهمية كبرى للدولة.
٢. إنها مسألة حياة أو موت، إما الطريق إلى بر الأمان أو إلى الخراب ، وبالتالي فهي مسألة خاضعة للدراسة والتي لا يمكن لأحد تجاهلها
٣. وبالتالي فإن فن الحرب يخضع لخمسة عوامل ثابته أساسية ، ينبغي قبل الدخول في معركة ان تعلمها و تضعها في الحسبان
٤. وهي : (١) القانون الأخلاقي ؛ (٢) السماء (ظروف الجو)؛ (٣) الأرض(طبيعة الأرض) ؛ (٤) والقائد ؛ (٥) الطريقة والانضباط.
٥. فإن القانون الأخلاقي يجعل الشعب كله في كامل الاتفاق مع حاكمه ، حتى يتسع لهم اتباع اوامره بغض النظر عن حياتهم ، غير خائفين من أي خطر.
٦. السماء يمكن تعريفها بـ الليل والنهر ، البرودة والحرارة ، الأوقات والمواسم.
٧. الارض المقصود بها المسافات الكبيرة و المسافات القصيرة و الخطورة و الامن ، الاراضي المنبسطة المفتوحة و الممرات الضيقة ، فرص الحياة والموت.
٨. القائد يجب ان يتحلى بفضائل الحكمة ، بالإخلاص ، والخير والشجاعة والعزم.
٩. الطريقة والانضباط. تقسيم الجيش في المجموعات المناسبة له و التخرج من رتبة الى رتبة اكبر "الترقية" بين الضباط ، وصيانة الطرق للامدادات التي ترسل للجيش ، و السيطرة على النفقات العسكرية.
١٠. هذه خمسة قواعد ينبغي أن تكون مألوفة لدى كل قائد : فالذى يتعلمها سينتصر ، والذى يتعلمها لن يفشل
١١. ولذلك ، في مداولاتكم أو مناقشاتكم ، لمعرفة ظروف معركة أو لكي تحكم على حالة قواتك أجعل هذه العناصر هي أساس المقارنة ، فعلى سبيل المثال : --
١٢. (١) أي من البلدين خاضعة للقانون الأخلاقي؟
١٣. (٢) أي القائدين أكثر مقدرة؟
١٤. (٣) ومن لديه مزايا مستمدۃ من ظروف الجو وتضاريس الأرض؟
١٥. (٤) وفي اي جانب يوجد انضباط باقصى قدر من الدقة؟
١٦. (٥) أي الجيشين أقوى؟
١٧. (٦) وفي اي جانب نجد الضباط والجنود مدربين تدريبا عاليا؟
١٨. (٧) في اي جيش الالتزام بمبدأ الثواب والعقاب؟
١٩. (٨) بواسطة هذه العناصر السبعة أستطيع توقع النصر أو الهزيمة.
٢٠. (٩) القائد الذي سيستمع الى نصائحى سوف ينتصر ولذلك فهو نعم القائد

اما القائد الذي لن يصغي لنصائحى ولن يتصرف بموجبها سيهزم و يجب ان يعزل

٦. وفي حين تجني المكاسب من نصائحى ، درب نفسك أيضا على الاستفادة من أي ظروف مفيدة بعيدا عن القواعد السابقة.

- وبفرض أن الظروف الحالية هي ملائمة تماما فعلى المرء ان يغير خطط الطرف الآخر وتوقعاته
١٠. (١) فإن كل حرب تقوم على الخدعة (الحرب خدعة).
  ١١. وبالتالي ، فمثلا، عندما تكون قادرا على الهجوم ، يجب أن تبدو وكأنك غير قادر ؛ وعندما نبدأ في استخدام قواتنا ، يجب أن تبدو قواتنا غير نشطة ؛ و عندما تكون قريبين من العدو ، يجب أن نجعل العدو متأكدا اننا بعيدين تماما ؛ و عندما نكون بعيدين يجب ان يعتقد العدو اننا قريبين منه.
  ١٢. احمل الطعم السام الذي ستغري العدو به . تظاهر بالفوضى لديك ، ثم اسحقه
  ١٣. إذا كان العدو آمن تماما و محصن في جميع نقاطه ، فتجهز له . إذا كان أقوى منك اهرب منه .

٢٤. إذا كان الخصم سريع الغضب ، اسعى في أغصابه تظاهر بالضعف ، حتى يزداد عدوك تكبرا و غطرسة .

٢٣. إذا كان آخذا في الاستراحة فلا تسمع له،

(إذا كانت قواتك أنت هي التي تستريح أشغل عدوك) . إذا كانت قواته متجمعه قم بتفرقها  
٤. اهجم عندما يكون عدوك غير مستعد . وهاجمه في المكان والموقع الذي لا يتوقعه

٥. هذه الوسائل العسكرية ، التي تقودك الى النصر يجب عليك الا تكشف عنها

٦. القائد الذي يفوز في معركة هو الذي يحسب العديد من الحسابات في عقله قبل خوض المعركة (العام)  
بعكس القائد الذي يخسر المعركة فحساباته قليله

و هكذا الحسابات الكثيرة تقودك الى النصر ، القليل من الحسابات تقودك الى الهزيمة... اعتمادا على اهتمامك  
بالحسابات استطاع ان اخمن من سيكتب الحرب و من سيخسرها

## ثانياً. شن حرب

١. يقول سون زو : في العمليات الحربية ، حيث يوجد في الميدان ألف مركبة سريعة ، و عدد مماثل من العربات الثقيلة ، و مائة ألف من الجنود ، مع امدادات كافية لمسافات طويلة ، فسوف يبلغ الإنفاق في الداخل وعلى الجبهة ، بما في ذلك استقبال السفراء ، البنود الصغيرة مثل الطلاء والغراء مثلا ، والمبالغ التي تنفق على العربات الحربية والمدرعات ، سوف تصل الى ما مجموعه ألف أوقية من الفضة يوميا . وهذه هي تكلفة تجهيز جيش من مائه ألف رجل .

٢. عند الدخول في القتال الفعلي ، إذا تأخر النصر ، فإن أسلحة الرجال سوف تفقد فاعليتها ولسوف يخمد الحماس . إذا كنت ستفرض حصارا عليها ، فسوف تستند قوتك.

٣. مرة أخرى ، إذا كانت الحملة قد طال أمدها ، فإن تكاليف الحرب ستكون أكبر من موارد الدولة  
٤. الآن ، (عندما فقدت اسلحتكم قوتها و بدأ يخمد حماسكم و قوتكم استنفذت و فقدتم الموارد) ، فإن باقي القادة المجاورين لك سوف ينقضون عليك للاستفادة من (وضعك الصعب) خسارتك و انهيارك ، وقتها لن يستطيع اي رجل حكيم ان يتجنب العواقب التي سوف تحدث

٥. وهكذا ، وإن كنا قد سمعنا في حرب عن التسريع الغبي فيها فإن المهارة لم ترتبط قط بالتأجيل الطويل لها

٦. وليس هناك على سبيل المثال من اي بلد قد استفادت ابدا من حرب طويلة الأجل.

٧. ان المطلع فقط على امور الحرب و شرورها هو وحده المدرك لأهميه انهاء الحرب بسرعة

٨. (الجندي الحاذق لا ينتظر ليحصل على راتبه ثانية ، لا يعطي الامدادات اكثر من مرتين).

٩. احضر ادوات الحرب معك من دولتك و لكن الطعام على الاعداء و بهذه الطريقة سيكون لديك ما يكفي من الطعام

١٠. الفقر في خزانة الدولة يضطرك الى اخذ التبرعات من اماكن بعيدة للمحافظة علي الجيش المساهمة من الميزانية في الحفاظ على الجيش قد تتسبب في افقار الشعب

١١. وعلى الجانب الآخر ، فإن القرب من الجيش المعادي يتسبب في ارتفاع الأسعار ، وارتفاع الأسعار "التضخم" يجعل اموال الشعب تستهلك بسرعة .

١٢. عند نفاد الثروات سيعصب الفلاحون من الضرائب الثقيلة بشدة

١٣، ١٤. مع هذه الخسارة في الثروات واستنفاد القوة ، منازل الناس ستكون خاوية ، وثلاثة عشر من دخلها سوف تبده ؛ في حين أن نفقات الحكومة لاصلاح العربات ، معالجة الخيول ، الامداد بالوحات والخوذات ، والسيهام والرماح والدروع والثيران والعربات الثقيلة ، سوف تصل إلى أربعة عشر من إجمالي الإيرادات.

١٥. ومن ثم القائد الناجح سيجعل الغذاء على نفقة العدو لأن تكلفة العدو وان العدو تعادل ٢٠ عربة من الخطوط الخلفية

١٦. الان للقضاء على العدو و سحقه ، رجالنا يجب ان يتلامي لديهم الغضب ؛ يجب ان تكون هناك دوافع اضافية لهزيمة العدو ، يجب ان يكون لديهم مكافآتهم.

١٧. ولذلك في قتال العربات ، اذا اسرنا عشرة او اكثر ينبغي ان تكافئ الذي استولى على العربة الأولى.  
اعلام العدو يجب ان تستبدل بالأعلام الخاصة بنا

، و اخلط هذه العربات بعرباتنا و استخدمناها في القتال معا الجنود الاسرى ينبغي أن يعاملوا بكرم و ينبعي الحفاظ عليهم .  
١٨ . وهذا ما يسمى ، استخدام غثائم الحرب لزيادة قوتنا .  
٩ . ثم ليكن هكذا الافضل بعد ذلك هو تحقيق النصر لا معارك طويلة الاجل  
٢٠ . من المعروف أن قائد الجيوش هو الذي يقرر مصير الشعب ، وعلى الرجل المنوط به هذه المسئولية ان يحدد اما ان يعيش شعبه في امان او خطر

### ثالثا. الهجوم بالحيلة

- ١ . يقول سون وو : في الممارسة الفعلية لفن الحرب ، فإن أفضل شيء هو الاستيلاء على بلد العدو كلها سليمة ؛ تحطيمها وتدميرها ليس جيدا ولذا أيضا ، أسر الجيش أفضل من تدميره
- ٢ . ومن ثم القتال والانتصار في كل معاركك ليست هي غاية التفوق ؛ التفوق الأكبر في كسر مقاومة العدو دون قتال .
- ٣ . وهكذا فإن أعلى شكل من البراعة العسكرية هو ايفاق خطط العدو ؛ يليها منع التقاء قوات العدو يليها الهجوم على جيش العدو في الميدان ؛ أما أسوأ سياسة فهي محاصرة المدن المحصنة بالأسوار .
- ٤ . القاعدة هي ، لا يجب محاصرة المدن المسورة اذا امكن تجنب ذلك ان تجهيز الابراج المتحركة يستغرق حتى ثلاثة أشهر كاملة ؛ و تكوين اکواں التراب امام الاسوار سوف يستغرق ثلاثة أشهر اخرى .
- ٥ . القائد العادي غير الماهر ، الغير قادر على السيطرة على اعصابه ، سوف يجهز رجاله لهذا الهجوم و يجعلهم يحتشدون مثل النمل ، مع أن النتيجة واحدة: ثلث رجاله سيفقذلون ، في حين أن المدينة لا تزال محصنة لم تسقط. وهذا هو التأثير الكارثي للحصون .
- ٦ . ولذلك فإن الزعيم الماهر يخضع قوات العدو دون أي قتال ؛ يأخذ مدنهم دون حصارهم ؛ انه يأخذ الملكه دون عمليات عسكرية طويلة في الميدان .
- ٧ . ابقاء قواتك سالمه سيسشك في قدرة عدوك و هكذا بدون ان تخسر جنديا تتصر وسوف يكون انتصارا كاملا. وهذه هي الطريقة المتمثلة في الهجوم عن طريق الحيلة .
- ٨ . ومن حكم الحرب ، إذا قواتنا للعدو عشرة لواحد تحيط به ؛ إذا خمسة لواحد ، إلى الهجوم عليه ؛ إذا كانت قواتنا الضعف ، نقسم جيشنا إلى قسمين .

- ٩ . وإذا كان يقابل بنفس القدر ، يمكننا ان نقاتل ؛ إذا كان متتفوقا باعداد قليله ، نستطيع تجنب العدو ؛ إذا كانت غير متساوية تماما في كل شيء ، نستطيع الفرار منه .
- ١٠ . ومن ثم ، على الرغم من الكفاح العنيف الذي قد يكون من جانب قوة صغيرة ، في نهاية المطاف سيتم اسر الفنه القليله في حالة الحرب المفتوحة .
- ١١ . الآن.. القائد هو حصن للدولة ؛ إذا كان الحصن منيعا في جميع نقاطه ؛ الدولة تكون قوية ؛ إذا كان الحصن معيب ، فإن الدولة سوف تكون ضعيفة .
- ١٢ . وهناك ثلاثة طرق يمكن أن يجلب بها الحاكم البلاء على جيشه : --
- ١٣ . (١) عن طريق قيادة الجيش للهجوم أو الانسحاب ، جاهلا حقيقة أنه لا يمكنهم أن يطعيوا اوامرده . وهذا ما يسمى اعاقه حركة الجيش .
- ١٤ . (٢) عن طريق محاولة ادارة الجيش بنفس طريقة ادارة الملكه ، جاهلا بالظروف التي تحصل في الجيش وهو ما يسبب التململ و القلق في أذهان الجنود .
- ١٥ . (٣) عن طريق تعيين الضباط من جيشه دون تمييز ، من خلال تجاهل المبادئ العسكرية بالتفكير مع الظروف . هذا يهز ثقة الجنود .
- ١٦ . ولكن عندما يصاب الجيش بانعدام الثقة وضيق الصدر ، فإن الفوضى سوف تدب اكيد في صفوف الجيش عن طريق الامراء الاقطاعيين ، مما سيجعل النصر في مهب الريح .

١٧. وهذا يمكننا أن نعرف أن هناك خمسة أساسيات لتحقيق النصر :

(١) سوف ينتصر من يعرف متى يحارب و متى لا يحارب .

(٢) وسوف ينتصر من يعرف كيفية التعامل مع كل من الرؤساء ومن هم أدلى منه من القوات.

(٣) وسوف ينتصر من يثبت الحماس في جيشه بنفس القرر في كل صفوته.

(٤) وسوف ينتصر الذي يبعث عدوه فجأة وهو غير مستعد ، بعد ان انتظر هو لكي يعد نفسه.

(٥) وسوف ينتصر القائد الذي لديه صلاحيات وقدرة عسكرية لا يتدخل بها رئيس الدولة .

١٨. ومن ثم : إذا كنت تعرف عدوك وتعرف نفسك جيدا ، فلا تخاف حتى من خوض مئات المعارك.

إذا كنت تعرف نفسك ولكن ليس العدو ، فمقابل كل انتصار تكسبه سوف تعاني أيضا من هزيمة.

إذا كنت لا تعرف نفسك أو العدو ، سوف تنسحب في كل معركة.

#### رابعا. التنظيم التكتيكي

١. يقول سون وو : المقاتلين المتميّزين ضعهم بعيدا عن امكانية الهزيمة ، وبعد ذلك انتظر فرصة لهزيمة العدو.

٢. تأمين أنفسنا ضد الهزيمة يقع على عاتقنا ، أما فرصة هزيمة العدو فيقدمها لك العدو نفسه.

٣. وهذا فإن المقاتلين الأكفاء قادرين على تأمين أنفسهم ضد الهزيمة ، ولكن لا يمكن التأكد من هزيمة العدو.

٤. ومن ثم قال : وهذا ربما يعرف المرأة كيف يظهر خصمها دون أن يتمكن فعليا من القيام بذلك(المعرفة والتنفيذ).

٥. الأمان ضد الهزيمة يستلزم العمل بالكتيكات الدفاعية ؛ بينما القدرة على هزيمة العدو تعني انتهاز الفرص

٦. الاعتماد على الدفاع يشير إلى عدم كفاية القوة ؛ بينما الهجوم معناه القوة الشديدة.

٧. القائد الماهر في الدفاع يختبئ في أكثر الاراضي سرية في الأرض والقائد الماهر في الهجوم يكون في سرعة البرق الذي ينزل من السماء

في الحال الاولى يكون لدينا القدرة على حماية أنفسنا ،اما في الحال الثانية فيمكننا تحقيق نصر كامل

٨. رؤيتك للنصر فقط حين يراها الآخرون ليس هو قيمة التميز ، التميز ان تراه حين لا يراها غيرك

٩. ايضا ليست قيمة التميز هي ان تكافح و تظهر و الامبراطورية كلها تقول لك احسنت

١٠. رفع وير "صوف" ليست علامة على قوة كبيرة ؛ رؤية الشمس والقمر ليست علامة على حده البصر ؛ سماع ضجيج الرعد ليست دليلا على قوة السمع .

١١. الاولين لا يسمون المقاتل الماهر على الذي يفوز فقط بل على الذي يفوز بسهولة

١٢. ومن ثم فوزه لا يتحقق له سمعة لولا حكمته و سمعته الحسنة في الشجاعة .

١٣. فاز في معاركه من خلال تجنب الاخطاء عدم الواقع في الاخطاء هو ما يصنع اليقين بالفوز لانه يعني الفوز على عدو هزم بالفعل

١٤. المقاتل الماهر يضع نفسه في موقف من المستحيل هزيمته ، وهو لا يضيع لحظة لهزيمة العدو.

١٥. وهذا في الحرب يكون النصر الاستراتيجي ، فقط لمن يقاتل بعد ان يكون ضامنا للفوز ، في حين انه هو الذي يكسب اول معركة وبعد ذلك يتطلع لتحقيق النصر.

١٦. القائد الخبير يergus القانون الأخلاقي ، ويلتزم بشدة بتطبيقه ، ومن ثم يبذل ما في وسعه للنصر.

١٧. وفيما يتعلق الطريقة العسكرية ، لدينا ، أولا ، قياس وثانيا ، تقدير كمية ؛ ثالثا ، حساب ؛ رابعا ، تحقيق التوازن بين فرص ؛ خامسا ، النصر.

١٨. قياس مدينة بوجودها إلى الأرض ؛ تقدير كمية لقياس ؛ لحساب تقدير كمية ؛ تحقيق التوازن بين فرص

لحساب ؛ والنصر لتحقيق التوازن بين فرص.

١٩. الجيش المنتصر مقارنة بالجيش المهزوم ، كوزن رطل وضع في ميزان امام حبه واحدة .

٢٠. اندفاع الجيش المنتصر يعادل اندفاع شلال الماء الى الاعماق السحيقة

## الطاقة .

١. و قال سون وو : السيطرة على نشر قوة كبيرة هو نفس مبدأ السيطرة على عدد قليل من الرجال : انها مجرد مسألة تقسيم عددهم.

٢. القتال مع الجيش الكبير في ظل قيادتكم لا يختلف عن القتال مع الجيش الصغير : انها مجرد مسألة إقامة علامات وإشارات.

٣. لضمان ان جيشك سالم يقاوم وطأة هجوم العدو غير مهزوز ، يمكنك هذا عن طريق المناورات المباشرة وغير المباشرة ؛ ان تأثير الجيش الخاص بك يجب ان يكون مثل حجر الرحى انطلق ضد البيض -- ويتم ذلك عن طريق علمك بنقط الضعف والقوة .

٤. في كل قتال ، الطريقة المباشرة يمكن استخدامها للانضمام إلى المعركة ، ولكن الأساليب غير مباشرة سنحتاجها من أجل ضمان النصر.

٥. التكتيكات غير مباشرة ، أظهرت فعالية كبيرة ، هي لا تنقض كالسماء والأرض ، كما لا تنتهي مثلها كمثل الأنهار والجداول ؛ مثل الشمس والقمر ، ينتهيون ليبدأو من جديد ؛ مثل أربعة مواسم ، ينتهيون ثم يعودون مرة أخرى.

٦. ليس هناك أكثر من خمسة نغمات موسيقية ، بعد هذه التشكيلات من خمسة تسفر عن سقوط المزيد من نغمات أكثر من أي وقت مضى يمكن أن يكون مسماً .

٧. ليس هناك أكثر من خمسة ألوان أساسية (الازرق والاصفر والاحمر والابيض والاسود) ، ولكن عند خلطهم تقوم بانتاج أكثر من الأشكال يمكن أن ينظر في أي وقت مضى.

٨. ليس هناك أكثر من خمسة الأذواق أساسية (حامض ، لاذع ، مالح ، حلو ، مر) ، بعد توليفات منهم ينتج لنا عدد أكثر من النكهات يمكن أن تكون ذات من أي وقت مضى.

٩. في المعركة ، ليس هناك أكثر من طريقتين للهجوم -- المباشرة وغير المباشرة ؛ رغم هذا عند الجمع بينهما و مزجهما تؤدي إلى سلسلة لا نهاية من المناورات.

١٠. الطريقة المباشرة والطريقة غير المباشرة تؤدي كل منها إلى أخرى . ومن مثل تحركان في دائرة -- لا يمكن ابدا ان تنتهي من الذي يمكنه ان يحصل على كل الخطط و يستنفذها ؟

١١. هجوم القوات هو مثل اندفاع السيل الذي سوف يحمل كل شئ حتى الحجارة على طول مجرى .

١٢. نوعية القرار هو مثل حسن التوفيق حملة من الصقر الذي يمهد لضرب ودمير الضحية.

١٣. ولذلك فإن المقاتلون الجيدين سوف يكونون اشداء في هجومهم حازم في اتخاذ القرار

١٤. الطاقة تشبه ثني القوس ؛ القرار يمكن تشبيهه بإطلاق سراح السهم من القوس .

١٥. ووسط الاضطراب والصخب للمعركة ، ربما يبدو الفوضى والاضطراب في جشك ، وجيشه قد يكون بدون مقدمة أو مؤخرة ، ومع ذلك سيكون محصنا ضد الهزيمة.

١٦.محاكاة الاضطراب الانضباط ، محاكاة الخوف يستلزم الشجاعة ؛ محاكاة الضعف يستلزم القوة .

١٨. إخفاء الانضباط تحت عباءة الفوضى هو مجرد مسألة حسن تقسيم و انضباط ؛ إخفاء الشجاعة تحت عباءة الخوف يفترض مسبقا وجود صندوق للطاقة كامنة "الشجاعة" ؛ إخفاء القوة مع الضعف يتطلب تنظيم تكتيكي.

١٩. وهذا الشخص الماهر فقط هو الذي يستطيع المحافظة على خداع العدو و المحافظة على المظاهر الخادعة ، و تضحى بشئ يمسك به العدو

٢٠. من خلال الطعم تبقية مستمرا في مسيرة ثم مع مجموعة من الرجال تكون في انتظارة  
٢١. المقاتل الماهر يتطلع الى تأثير جمع الطاقات ولا يتوقع الكثير من الأفراد. ومن ثم له القدرة على اختيار الرجال المهرة والاستفادة من جمع الطاقات .

٢٢. عندما تستفيد من جمع الطاقة رجال المقاتلون يصبحون مثل جذوع الاشجار او الحجارة ساكنه على مستوى الارض و تتحرك على المنحدر ، اذا كانت على شكل مكب فستتوقف ، اما اذا كانت مستديرة فستنحدر بسرعة الى اسفل

٢٣. الطاقة التي تظهر بواسطة الرجال المقاتلين هي كالطاقة التي يكتسبها الجر عند تدحرجة من جبل ارتفاعه الف متر ، هذا و موضوع الطاقة

#### سادسا. نقاط الضعف والقوة

١. يقول سون تزو : من يحضر اولا في ميدان المعركة وينتظر قدوم العدو، سوف يكون مستعدا للحرب ؛ اما الذي يأتي بعد ذلك فسيضطر ان يسرع الى الميدان وسيصل متumba

٢. ولذلك فان المقاتل الذي يفرض ارادته على العدو ، ولكن لا يسمح للعدو بفرض ارادته عليه  
٣. من خلال استدراج العدو لتحقيق فوائد له ، يمكنه أن يجعل للعدو يقترب من حتفه ، أو يلحق الضرر به فيجعل من المستحيل على العدو أن يقترب منه.

٤. اذا كان العدو يستريح ، يمكنك أن ترهقه باستمرار  
؛ إذا كانت امدادات الغذاء عندك جيدة يمكنك تجويشه ؛

إذا كانت المخيمات هادئة و مستقرة ، يمكنك اجباره على التحرك.

٥. اظهر في النقط التي تضطر فيها العدو للاسراع الى الدفاع ، اسرع الى الاماكن التي لا يتوقعك فيها .  
٦. الجيش يمكنه السير مسافات بعيدة دون تعب ،

اذا كان سيره خلال مناطق لا يوجد بها عدو .

٧. يمكنك التأكد من نجاحك في الهجمات الخاصة بك  
إذا كنت تهاجم فقط الأماكن الغير محصنة لعدوك .

يمكنك ضمان سلامه دفاعاتك فقط اذا التزمت بالاماكن التي لا يمكن مهاجمتها.

٨. ومن ثم القائد الماهر في الهجوم هو الذي لا يعرف خصمة عن ماذا يدافع و القائد الماهر في الدفاع هو الذي لا يعرف خصمة ماذا يهاجم

٩. تعلم الدقة و السرية تعلم ان تكون غير مرئي و غير مسموع و بهذا يكون مصير عدوك في يديك  
١٠. ويمكن ان تتتطور وتتصبح لا تفهرا اذا كنت تهاجم النقاط الضعيفة للعدو

و ستكون امنا من المطاردة اذا كانت حركاتك اسرع من حركات العدو

١١. واذا اردنا العراق يمكننا اجبار العدو على الاشتباك معنا رغم احتمانه وراء اسوار عالية و خنادق عميقة ، كل ما نحتاجه هو ان نهاجم مكان آخر لنجرره على الخروج لمواجهةنا

١٢. وإذا كنا لا نرغب في الحرب ، يمكننا منع العدو من مواجهتنا من خلال تضليل اثارنا و مخيماتنا على الأرض ،

كل ما نحتاج القيام به هو رمي شيء غريب وغير مفهوم في طريقه.

١٣. باكتشاف تنظيمات العدو  
مع المحافظة على اخفاء انفسنا ، يمكننا ابقاء قواتنا مجتمعة ،

ب بينما العدو يضطر الى ان يقسم قواته

١٤. وباستطاعتنا ان نشكل قوة واحدة متحدة، في حين ان العدو يجب ان يمزق نفسه الى اجزاء . وبالتالي  
سيكون هناك كتل متحدة امام اجزاء متفرقة  
وهو ما يعني اننا سنكون الكثرة التي تحارب القلة .

١٥. وبذلك إذا تمكننا من الهجوم على قوة قليلة العدد بقواتنا المتمدة القوية ، فإن العدو سيكون في حالة يرثى لها.

١٦. الأماكن الذي نعتزم مهاجمتها يجب أن تكون مجهولة ، وبذلك العدو سيكون عليه الاستعداد في عدة نقاط مختلفة وسيوزع قواته في اتجاهات متفرقة، وبالتالي الأعداد التي سيتعين علينا مواجهتها في أي نقطة سوف تكون قليلة نسبيا.

١٧. وينبغي للعدو لتعزيز جيشه ، أن يضعف مؤخرته ؛ وينبغي لتعزيز المؤخرة ، إضعاف مقدمة الجيش ؛

انه ينبغي لتعزيز الميسرة ، أضعاف الميمنة ؛ انه ينبغي لتعزيز الميمنة ، أضعاف الميسرة . لو أرسل تعزيزات في كل مكان ، سوف تكون ضعيفة في كل مكان.

١٨. الضعف العددي يأتي من ضرورة الإستعداد ضد هجمات ممكنة متعددة للعدو ؛ بينما القوة العددية ، من اجراء خصمها على اتخاذ هذه الاجراءات ضدنا.

١٩. معرفة مكان ووقت المعركة المقبلة ، يمكننا من أن نتجمع من أبعد المسافات بعيدة من أجل الحرب.  
٢٠. ولكن إذا كان الوقت والمكان مجهولين ، فإن الجناح اليسير سيكون عاجزا عن مساعدة الجناح اليمين ،  
والجناح اليمين ايضا عاجزا عن مساعدة الجناح اليسير ، المقدمة عاجزة عن نجدة المؤخرة ، والمؤخرة  
عاجزة عن دعم المقدمة .

باختصار جميع الأجزاء تعجز عن مساعدة بعضها حتى ولو كانت المسافة بينهما صغيرة

٢١. ورغم أن قوات بلدي - وفقاً لتقديرى لعدد الجنود- أقل من جنود يوه (Yueh) ، فإن هذا لا يعطىهم ميزة  
للنصر علينا. وأقول من ثم ان النصر يمكن تحقيقه.

٢٢. ورغم أن العدو أقوى منا عديا ، ربما يمكننا منعه من القتال. خطط لاكتشاف خططه واحتمالات نجاحها.  
٢٣. ازعج العدو ، وتعلم متى ينشط ومتى يسكن . اجبره على الكشف عن نفسه ، وذلك لمعرفة نقاط ضعفه.

٢٤. قارن بدقة جيش عدوك بجيشك ،  
حتى تستطيع أن تعرف أين تكمن نقاط القوة والضعف عنده .

٢٥. عند عمل التنظيمات التكتيكية ، أعلى قيمة يمكن بلوغها فيها هو إخفاؤها ؛ إخفاء تحركاتك وتنظيماتك ،  
وبهذا تكون في مأمن من التطفل غير الملحوظ للجواسيس ،  
من مكان أحكم العقول.

٢٦. كيف يمكن تحقيق النصر بعيدا عن كل تخطيطات العدو -- وهذا هو ما لا يمكن أن تفهمه الجماهير.

٢٧. جميع الرجال تستطيع أن ترى الخطط التي بواسطتها اقهر العدو ،  
ولكن الذي يخفي على الجميع الاستراتيجية التي من خلالها جاء النصر .

٢٨. لا تكرر التكتيكات التي اكتسبت النصر مرة ، ولكن دع اساليبك يمكن تنظيمها وتطوريها حسب الظروف  
التي لا حدود لتنوعها!

٢٩. التكتيكات العسكرية هي مثل المياه ؛ المياه في المسار الطبيعي تندحر سريعا من الأماكن عالية إلى  
الأسفل.

٣٠. ولذلك في الحرب ، الخطة هي تجنب ما هو قوي وضرب ما هو ضعيف.

٣١. يتشكل مسار المياه وفقاً لطبيعة الأرض التي يجري عليها ؛ الجندي يعمل لتحقيق فوزه وفقاً للعدو الذي  
يواجهه.

٣٢. ولذلك ، تماماً كما لا يحتفظ الماء بشكل ثابت ، فإنه لا توجد في الحرب ظروف ثابتة.

٣٣. الذي يمكن أن يعدل تكتيكه في اللعب وفقاً لتحركات الخصم وبالتالي ينجح في الفوز ، هذا القائد يمكن  
أن يسمى القائد الملهم من السماء.

٣٤. العناصر الخمسة (الماء ، النار ، الخشب ، المعدن ، الأرض)  
لا تكون دائمًا بنفس القوى الغالب ، الأربعة مواسم يتداولون الأدوار مع بعضهم البعض . وهناك أيام قصيرة  
وطويلة ؛ والقمر له فترات سطوع و خفوت .

**سابعاً. المناورة**

١. سون وو قال : في الحرب ، يتلقى القائد العسكري الاوامر من الملك .  
 ٢. عندما يجتمع الجيش وتتمركز قواته ، يجب تنسيق العناصر المختلفة منه قبل أن ينصب المخيم. ٣. وبعد ذلك ، تأتي المناورة التكتيكية ، التي لا يوجد شيء أصعب منها .  
 صعوبة المناورة التكتيكية تأتي من تحويل الغير مباشر إلى مباشر ، و الخسارة و سوء الحظ إلى مكسب.

٤. وهكذا ، أن تتخذ طريقه طويلة ومتوية ، بعد تحريض العدو للخروج من الطريق ، وبالرغم من البدء في السير بعده ، تحتال للوصول الى الهدف قبله ، فيظهر الإمام بالقدرة على الانحراف حسب الظروف.  
 ٥. المناوره الجيش مفيده ؛ لكنها مع الاعداد الوفيرة غير المنضبطة خطيرة.

٦. إذا حركت جيشاً معيناً من أجل انتهاز فرصة ما ، الاحتمال الأكبر أن تصل بعد فوات الأولان. وعلى الجانب الآخر ، ارسال كتيبة سريعة الحركة لهدف ما ينطوي على تضحية بالأمتعة والمخازن الخاصة بهذه الكتيبة .  
 ٧. وهكذا ، إذا أمرت رجالك ان يশمروا عن معاطفهم ، واجبرتهم على السير دون توقف ليلاً أو نهاراً ،

و قطعتم ضعف المسافة المعتادة في نفس المدة ،  
 و قطعتم مسافة معينة ( ٠٠٠ إلى ) من أجل انتزاع ميزة ،  
 فإن قادة الاجنحة الثلاثة كلها سيقعون في أيدي العدو.

٨. أقوى الرجال سيكونون في الجبهة ، الذين أنهكهم السير سوف يكونون في المؤخرة ، وطبقاً لهذه الخطة عشر جيش فقط سوف يصل وجهته .  
 ٩. إذا سرت نصف المسافة السابقة ( خمسين لي ) لتفوق على العدو ، سوف تفقد قائد الفرقة الأولى فقط ، وفقط نصف القوة الخاصة بك سوف تصل إلى الهدف .  
 ١٠. إذا سرت ( ثلاثة لي ) مع نفس القوة ، الثلاثين من الجيش سوف يصل لوجهته .

١١. ونحن قد نعتبر من ثم أن جيشاً من دون قطار أمتعة يضيع ؛ بدون امدادات يضيع ؛ بدون قواعد التموين تضيع .

١٢. لا يمكننا الدخول في تحالفات حتى نطلع على تصاميم جيراننا .  
 ١٣. ونحن لا نصلح لقيادة مسيرة جيش ما لم نكن على دراية بتضاريس البلاد – الجبال والغابات ، والمزارق والمنحدرات ، الأهوار والمستنقعات .

١٤. وسنكون غير قادرين على الاستفادة من المزايا الطبيعية فيها إلا إذا استخدمنا من المرشدين المحليين.

١٥. في الحرب ، مارس الخداع ، وسوف تنجح .  
 ١٦. سواء كان التركيز أو تقسيم القوات الخاصة بك ، فإن القرار يجب أن تحدد الظروف .  
 ١٧. أجعل سرعتك كسرعة كالريح ، وكن متاماً كالغابات .

١٨. في الإغارة والنهب كن كالنار ، راسخاً كالجبال .

١٩. لتكن خططك غامضة ومظلمة كالليل وعندما تتحرك هاجم كالصاعقة .

٢٠. عندما تنهب الارياف ، قسم الغائم على رجالك ؛ عند احتلال أراضي جديدة ، قسم المخصصات إلى قطع لصالح الجنود .

٢١. وتنكر ملياً قبل أن تتحرك .

٢٢. وسوف ينتصر الذي تعلم فن الخداع . وذلك هو فن المناورة .

٢٣. كتاب إدارة الجيش يقول : في ميدان المعركة ، الكلام المنطق ليس له تأثير كفاية :  
 وللهذا السبب أنشأت مؤسسة الاجراس والطبول . ولا يمكن رؤية الاشياء العاديّة بوضوح كافٍ : ومن ثم أنشأت مؤسسة اللافتات والاعلام .

٤. الاجراس والطبول ، اللافتات والاعلام ، هي وسائل يمكن من خلالها توجيه نظر العدو وسمعه إلى نقاط معينة .

٥. الجيش وبالتالي الذي يشكل وحدة متجمعة واحدة ، يجعل من الصعب سواعداً على الشجاع ان يتقدم وحده او على الجبان ان يتقهقر وحده وهذا هو فن قيادة اعداد كبيرة من الرجال .

٢٦. اذا في القتال ليلا ، اكثرا من استخدام الاشارات النارية والطبول ، وفي القتال نهارا اكثرا من الاعلام واللافتات ، كوسيلة للتأثير على آذن وعيون الجيش الخاص بك.

٢٧. يمكن سرقة الروح المعنوية لجيش كامل ؛ ويمكن سرقة وجود القائد الاعلى من عقول اتباعه.  
٢٨. الان معنويات الجنود تكون عالية في الصباح ؛ وبحلول الظهير تبدأ في التذبذب؛ وبحلول المساء فإن كل همهم هو العودة الى المخيم.

٢٩. القائد الماهر يتتجنب الجيش عندما تكون معنوياته مرتفعة ، ولكنه يهاجم عندما يكون بطينا ويميل الى العودة. هذا هو فن دراسة الحالات المزاجية للمقاتل. ٣٠. حافظ على الانضباط والهدوء الى حين ظهور الاضطراب والهرج و المرج في صفوف العدو : -- هذا هو فن الإبقاء على رباطة جأش.

٣١. أن تكون بالقرب من الهدف في حين أن العدو ما زال بعيدا عنه ، أن تنتظر في راحة بينما العدو يكافح في العمل الشاق ، أن تكون جيد التغذية بينما العدو يموت جوعا : -- هذا هو فن الاقتصاد في الطاقة الذاتية.  
٣٢. أن تمنع عن حصار العدو الذي رايته في غاية الوضوح ، او تمنع عن الهجوم على عدو ينحدر في سيره في هدوء وثقة -- فهذا هو فن دراسة الظروف.

٣٣. ومن البديهيات العسكرية لا تصعد مرتفعا ضد العدو ، ولا تقامة عندما ينزل منه.

٣٤. لا تلاحق العدو الذي يفر هاربا ؛ لا تهاجم جنودا قلعتهم منيعه.  
٣٥. لا تتبع الطعم التي يقدمه لك العدو. لا تشتبك مع جيشا يرغب في العودة إلى دياره.  
٣٦. عندما تناصر جيشا ، اترك له منفذ للهروب. لا تضغط على عدو يانس فهو عدو صعب جدا.

٣٧. هذا هو فن الحرب.

### ثامنا. التباين في التكتيكات

١. سون وو قال : في الحرب ، يتلقى القائد الأوامر من الملك ، ويجمع جيشه ويركز قواته في البلاد الصعبة لا تعسر ، في البلاد حيث تقطع الطريق الواسعة تعاون مع حلفائك. لا تتطابق في موقع معزلة وخطيرة. في حالات الحصار يجب اللجوء إلى حيلة. في موقف يانس يجب عليك القتال.

٣. وهناك الطرق التي يجب ان لا تسير فيها ، الجيوش التي لا يجب أن تهاجمها ، والمدن التي يجب إلا تناصرهم ، والموقع التي يجب أن لا تقاتل فيها ، أوامر الملك التي يجب طاعتها.

٤. القائد الذي يحيط بالمزايا التي تصاحب تغير التكتيكات يدرك كيفية التحكم في قواته.  
٥. القائد الذي لا يدرك هذا ، قد يكون جيد الإطلاع على التكوين العام للبلد ، ولكنه لن يكون قادرا على تحويل علمه لواقع عمله.

٦. لذلك ، طالب الحرب غير المتمكن من فن تغيير خططه ، حتى لو انه يحيط علما بالخمسة مزايا ، سوف يفشل في الاستفادة القصوى من رجاله.

٧. ومن ثم في خطط الزعيم الحكيم ، كل من المزايا و العيوب سيتم خلطهما معا.  
٨. إذا علمنا توقعاتنا الإيجابية وفقا الطريقة السابقة ، فإننا قد نجح في إنجاز الجزء الأساسي من خططنا.

٩. إذا كنا من ناحية أخرى ، في خضم الصعوبات على استعداد لانتهاز اي فرصة ، فيمكننا تخليص أنفسنا من مشاكلنا.

١٠. استهلك القادة في صفوف العدو بالحاق الضرر بهم ؛ واثارة المتابع ، وجعلهم مشغولين باستمرار ، أعطهم أغراءات خادعة ،

وأجعلهم يندفعون إلى نقطة محددة مسبقا.

١١. فن الحرب يعلمنا الا نعتمد على احتمالية عدم هجوم العدو ، لكن على استعدادنا لاستقباله ؛ وليس على

فرصة عدم هجومه ، بل على حقيقة أن موقعنا لا يمكن الهجوم عليه .  
١٢. وهناك خمسة أخطاء خطيرة يمكن أن تؤثر على القائد :

(١) التهور ، الذي يؤدي إلى التدمير

(٢) الجبن ، الذي يؤدي إلى الأسر

(٣) التسرع ، بالاستغراق عن طريق الشتائم

(٤) حساسية شديدة تجاه الشرف الذي يسبب الخوف من العار

(٥) الإفراط في القلق على رجاله ، الذي يسبب له الازعاج والاضطراب.

هذه هي الأخطاء الخمسة للقائد و التي تدمر له ادارة الحرب ، عندما يهزم الجيش و يقتل قادة لن يخرج السبب عن هذه الأخطاء الخمسة ، اجعل هذه الأخطاء الخمسة في تأملك و تفكيري

#### تاسعاً. التحرك بالجيش

١. سون وو قال : ناتي الآن إلى مسألة العسكرية الجيش ، و مراعاة علامات للعدو .  
مر سريعا فوق الجبال ، والزم الوديان .

٢. عسكر في أماكن عالية ، تواجه الشمس . لا تتسلق مرتقفات لتحارب . هذا يكفي لحرب الجبال .

٣. وبعد عبور النهر ، يجب عليك الابتعاد عنه .

٤. عندما قوة غزو تعبر النهر في مسيرتها العسكرية المعتادة ، لا تتقدم لمقابلتها في منتصف الطريق .  
سيكون من الأفضل السماح لنصف الجيش بالعبور ، وبعد ذلك تهجم بجيشه

٥. إذا كنت حريرا على القتال ، يجب عليك عدم الذهاب  
مواجهة الغزاة بالقرب من النهر الذي يجب عليه عبوره .

٦. مكان رسو سفنك أجعله على مستوى أعلى من العدو ، ويواجه  
الشمس . لا تتحرك أعلى النهر "عكس التيار" لمواجهة العدو .  
هذا يكفي لحروب النهر .

٧. في عبور المستنقعات الماحلة ، القلق الوحيد الخاص بك ينبغي أن يكون عبورها بسرعة ، وبدون أي تأخير .

٨. وإذا اضطرت إلى الحرب في المستنقعات الماحلة ، يجب عليك الحصول على الماء الصالحة للشرب و  
العشب ، و اجعل مؤخرة جيشه إلى أجمة من الأشجار . هذا يكفي لحروب المستنقعات الماحلة

٩. في الأرضي الجافة المستوية ، خذ الموقع السهل الوصول إليه

اجعل المرتفعا على يمينك و في مؤخرتك هذا يجعل الخطر لن يكون الا امامك و هكذا تكون أمنت ظهرك .  
هذا يكفي لحروب الأرضي الجافة المستوية

١٠. هذه هي فروع المعارف الأربع العسكرية المفيدة (الجبال و الانهار و المستنقعات الماحلة و الأرضي  
الجافة المستوية) التي مكنت الامبراطور الاصغر من هزيمة الاربع امبراطوريات .

١١. تفضل جميع جيوش الارض الاراضي المرتفعة عن الاراضي المنخفضة والاراضي المشمس عن الاماكن  
المظلمة .

١٢. إذا كنت حريص على رجالك ، و عسكرت على أرض صعبة ، فإن الجيش سيكون حرا من الامراض من  
جميع أنواعها ،  
وهذا سوف يعني الانتصار .

١٣. عندما تصل إلى ثلاثة أو متقدمة في قاع نهر أو بحر ، احتل مشمس الجانب ، مع جعل المنحدر على يمين  
مؤخرة الجيش . اصلاح جنودك ، و هكذا في حركة واحدة تفيد جنودك و تستفيد من المزايا الطبيعية للأرض .

١٤. عندما تتسبب الامطار الغزيرة في اغراق المنطقة ، و النهر الذي كنت ترغب في خوضه هو تورم وبقع  
مع رغوة ، يجب عليك الانتظار حتى تخف حدة الامطار .

١٥. في البلد الذي توجد جروف منحدرة مع السيلول الجارية بين الفجوات الطبيعية العميقه ، تقتصر الاماكن  
، متشابكة الأجمات ، المستنقعات والأحاديد ، ينبغي أن يترك مع كل ما يمكن من السرعة ولا تقترب منها .

١٦. وفي حين أثنا نبتعد عن مثل هذه الأماكن ، ينبغي لنا أن نجبر العدو أن يخيم بها ؛ بينما مقدمتنا لهم ، ينبغي أن نجعل مؤخرة جيش العدو لهذة الأماكن .
١٧. إذا كان قريبا من معسرك أي تلال أو برك مائية أو غابات كثيفة أو اشجار متكتافه ينبغي فحصهم و البحث فيه

لأن هذه الأماكن يمكن نصب كمبون لها او يكون بها جواسيس لرصد جيش

١٨. عندما يكون العدو قريبا منك و هادئا ، فهو يعتمد على المزايا الطبيعية لموقعه .
١٩. عندما يكون بعيدا ويحاول إثارة معركة ، فاعلم انه قلق من مزايا موقعنا .
٢٠. وإذا كان مكان إقامة معسكرات العدو هي سهلة الوصول ، فاعلم أنه طعم

٢١. تحرك الأشجار في الغابات تعني أن العدو يتحرك . ظهور عدد من الشاشات في خضم من العشب الكثيف يعني أن العدو يريد أن يشكنا .
٢٢. ارتفاع الطيور في طيرانهم هو أشاره للكمين. هروب البهائم تشير إلى هجوم مفاجئ قادم.
٢٣. عندما يكون هناك ارتفاع الغبار على شكل عمودي ، فهذا علامة على دفع العربات ؛ عندما يكون الغبار منخفض ، ولكن انتشار على مساحة واسعة ، فهذا يدل على حركة المشاة

- . عندما ينتشر في اتجاهات مختلفة ، ويبين أن الجنود قد أرسلوا لجمع الحطب. عندما يكون هناك عدد قليل من سحب من الغبار تتحرك ذهابا وجاءه يعني أن الجيش ينصب مخيمه .
٤. الكلمات الذئلية وزيادة الأعمال التحضيرية هي علامة ان العدو على وشك الهجوم.

- عنف اللغة والتحرك لللامام كما لو كان سيهجم دليلا على أنه سوف يتراجع.
٥. عندما ضوء العربات يخرج الأول ويتخاذ مكانه بالاجنحة ، وإنما هو دلالة على أن العدو يشكل جيشه استعدادا للمعركة .
٦. رسل السلام غير المصوبيين بوتائق مختومة تشير لمؤامرة .
٧. عندما يكون هناك الكثير من الحركة والجنود تتخذ أماكنها تحت الرایات ، فإن ذلك يعني أن اللحظة الحاسمة قد حانت.
٨. عندما ترى بعضهم يتقدم وبعضهم يتراجع ، هذا إغراء .
٩. عندما يقف الجنود مائلين على الرماح ، إنهم سيغى عليهم حاجتهم للغذاء .
١٠. وإذا كان أولئك الذين أرسلوا لجلب المياه يبدون بسقاية أنفسهم ، فهذا يعني أن الجيش يعاني من العطش.
١١. إذا كان العدو عثر على ميزة يمكن الحصول عليها ولم يبذل أي جهد لنضمان الحصول عليها ، فإن الجنود قد ارهقت .
١٢. وإذا الطيور تجمعت على أي بقعة ، فيليس بها أحد. الضجيج بالليل علامة الهلع

١٣. وإذا كان هناك اضطراب في المخيم ، فهذا دليل على ضعف سيطرة القائد . وإذا كانت هناك لافتات وأعلام تتنقل لفهذا دليل على التحرير على العصيان ويجري على قدم وساق. وإذا كان الضباط غاضبون ، وهو ما يعني أن الرجال منهكين .

١٤. عندما يطعم الجيش الخيول الحبوب و يقتل الماشية من أجل الغذاء ، وعندما لا يعلق الرجال أواني الطهي على نار المخيم ، فأعلم أنهم لن يعودوا إلى خيامهم ، يمكنك أن يعرفوا أنهم مصممون على القتال حتى الموت .
١٥. مشهد الرجال معا يحدثون بعضهم بصوت خافت او الحديث بزمجرة فهذه اشارة الى السخط من بين ضباط الصف والجنود .
١٦. مكافآت متكررة جدا تدل على أن العدو قرب انتهاء الموارد ؛ العديد من العقوبات تشير الى اليأس.
١٧. إذا بدأت بالتحدث بصخب ، ولكن بعد ذلك تحدث بلطف عندما شاهد اعداد العدو ، هذا يدل على ضعف

ذكاء القائد .

٣٨. عندما ترسل مبعوثين مع الهدايا ، إنها إشارة إلى أن العدو يرغب للهدنة.

٣٩. وإذا كانت قوات العدو تسير بخضب و تواجه جيوشنا لفتره طويلا دون الدخول معنا في معركة او تستريح ، فإن الحال هو أحد الحالات التي تطلب اليقظة والحذر.

٤٠. إذا قواتنا ليست في عدد من العدو ، هذا هو بوضوح كاف ، بل فقط يعني أنه لا يوجد هجوم مباشر يمكن أن ينجح . ما يمكننا القيام به هو ببساطة أن تركز جميع القوة المتاحة لنا ، ان يراقبوا عن كثب العدو ، والحصول على تعزيزات.

٤١. الذي يمارس عدم التدبر ويستهين بأمر عدوه ، من المؤكد أن يقع في الاسر.

٤٢. وإذا كنت تعاقب الجنود قبل أن يتعلقوا بك ، انهم لن يستجيبوا لك ؛ و ، ما داموا لم يستجيبوا ، فإن اوامرك ستكون عديمة الفائدة عمليا .  
إذا كانت الجنود متعلقين بك ، العقوبات لا تنفذ ، فإنها ستظل ما لم يكن.

٤٣. ولذلك يجب معاملة الجنود في المقام الاول بما يتفق مع الانسانية ، ولكن تظل تحت السيطرة من جانب وسائل من الحديد والانضباط هذه هي بعض الطريق الى النصر.

٤٤. وإذا دربت الجنود على عادة تنفيذ الأوامر ، فإن الجيش سيكون منضبط جدا ؛ إن لم تدربيهم ، الانضباط سيكون سينا .

٤٥. وإذا كان القائد يظهر الثقة في رجاله ولكن دائمًا يصر على إطاعة أوامره ، سوف يكون المكسب متبدل.

#### التضاريس .

١. سون وو و قال : نحن قد ميزنا ستة أنواع من التضاريس ، وهي : (١) سهل الوصول في الميدان ؛ (٢) الأرض الخطيرة " التي تصلح كفخ " ؛ (٣) الاراضي الموعقة ؛ (٤) المرارات الضيقة ؛ (٥) المرتفعات المندرة ؛ (٦) موقع على مسافة كبيرة من العدو .

٢. الأرض التي يسهل التحرك لكلا الجانبين تسمى سهلة المنازل .

٣. وفيما يتعلق الأرض من هذا النوع ، كن قبل العدو في احتلال المواقع العالية المشمسة ، وأحرس بعناية خط الإمدادات . وسوف تكون قادر على القتال مع امتيازات عن عدوك

٤. الأرض التي يمكن التخلص عنها ولكن من الصعب إعادة احتلالها مرة أخرى تسمى أرض الخطر

٥. من موقف من هذا النوع ، إذا كان العدو غير مستعد ، يمكنك الهجوم سريع وهزيمته . ولكن إذا كان العدو مستعدًا لجهودكم المقبلة ، وأنت لا يمكنك هزيمته ، بعد ذلك ، وعودتك أصبحت مستحيلة ، وسوف تنهال عليك الكوارث .

٦. عندما يكون الموقف كلا من الطرفين سوف يخسر من خلال الخطوة الأولى ، ومن ثم تسمى الأرض المعيبة .

٧. في موقف من هذا النوع ، حتى ولو العدو عرض علينا طعم مغرى ، سيكون من المستصوب عدم الاسراع إليه ، بل التراجع ، وبالتالي تحريض

العدو بدوره ؛ بعد ذلك ، عندما جزءا من جيشه يخرج ، نحن ننفذ هجومنا وبهذا يكون لنا ميزة .

٨. وفيما يتعلق بالمرارات الضيقة ، إذا أنت يمكن أن احتلالها أولا ، اجعله محسن بقوه وانتظر قدوم العدو .

٩. العدو سيحاول احباط احتلالك الممر ، لا تذهب خلفه اذا كان الممر محسن تماما ، ولكن يمكنك الذهاب إذا كانت التحصينات ضعيفة .
١٠. وفيما يتعلق المرتفعات المنحدرة ، إذا كنت تسبق خصمك ، يجب أن تتحل المناطق المرتفعة والمشمسة ، وهناك انتظار خروج العدو .
١١. وإذا كان العدو احتلها قبلك ، لا تتبعه ، لكنه تراجع وحاول إغرائه بعيدا .
١٢. إذا كنت معسكرا على بعد مسافة كبيرة من العدو ، وقوه الجيшиين على قدم المساواة ، فإنه ليس من السهل إثارة معركة ، وسيكون القتال ضرر عليك .
١٣. هذه هي المبادئ السست المرتبطة الأرض. القائد الذي تحمل المسئولية يجب أن يكون دقيق في دراستها .
٤. الآن الجيش يتعرض لکوارث ستة ، ليست ناشئة عن أسباب طبيعية ، ولكن من الشوائب التي هي مسئولية القائد. وهذه هي :
- (١) الهروب ؛ (٢) العصيان ؛ (٣) الانهيار ؛ (٤) الخراب ؛  
(٥) الاضطراب ؛ (٦) هزيمة .
١٤. الظروف الأخرى على حالها ، إذا قوة واحدة واجهت قوة أخرى عشرة أضعاف حجمها ، النتيجة فرار الجيش .
١٥. عندما يكون الجنود العاديون أقوىاء جدا و ضباطهم ضعفاء للغاية ، النتيجة هي العصيان .  
وعندما يكون الضباط أقوىاء جدا والجنود العاديون ضعفاء جدا ، النتيجة هي الانهيار .
١٦. عندما الضباط الكبار غاضبين و متربدين ، عندما يقابلون العدو يديرون المعركة وفقا لمزاجهم الشخصي نتيجة لشعورهم بالاستياء . و ذلك قبل أن يعطي القائد العام الاوامر بالحرب او لا ، النتيجة الحتمية هي الخراب .
١٧. عندما يكون القائد ضعيف ودون سلطة ؛ عندما تكون اوامره ليست واضحة ومتمنية ؛ عندما لا يكون هناك تحديد للمهام الموكلة إلى الضباط والرجال ، وعندما تنظيم الرتب العسكرية بطريقة فاسدة و عشوائية ، النتيجة هي الاضطراب المطلق .
١٨. عندما يكون القائد ، غير قادر على تقدير قوة العدو ، وويرسل قوة من جيشه لمقابلة قوة أكبر ، او يرسل فصيلة ضعيفة لمواجهة فصيلة أقوى منها  
ويهمل اختيار مكان أفضل الجنود و جعلهم في الجبهة ، النتيجة يجب أن يكون هزيمة .
١٩. هذه هي ستة طرق الهزيمة ، التي يجب أن يلاحظها بعناية القائد الذي يتحمل المسئولية .
٢٠. تشكيل الطبيعية للبلد هو أفضل حل لجندى؛ ولكن تقدير الخصم ،  
والسيطرة على اسباب النصر ، و الدهاء  
و حساب الصعوبات والأخطار والمسافات ، كل هذا يشكل اخبارا كبيرة للقائد .
٢١. من يعرف هذه الامور ، ويضع في القتال علمه موضع التنفيذ ، سوف يفوز المعارك .  
و الذي لا يعرفهم ، ولم يمارسهم ، بالتأكيد سيهزم .
٢٢. إذا كانت نتيجة القتال هو الفوز المؤكد ، فعليك أن تحارب ، حتى ولو لم يسمع لك الحاكم ؛  
إذا كان القتال لن يؤدي إلى النصر ، يجب أن لا تحارب حتى ولو أمرك الحاكم .
٢٣. القائد الذي يتقدم دون اشتئاء الشهرة  
ويتراجع من دون أن يخاف من العار ، الذي يهمه فقط هو حماية بلاده والخدمة الجيدة للملك ، هو جوهرة المملكة .
٢٤. اعتبر جنودكم كأطفالك ، و ستابعونك في الوديان العميقه ؛ انظر اليهم كما تنظر الى ابنائك الاحباء ، وسيقفون الى جانبكم حتى الموت .
٢٥. ولكن إذا كنت متساهلاً و متسامحاً ، ولكن غير قادر على تنفيذ اوامرك ؛ اذا كنت طيب القلب ، ولكن غير قادر على إنفاذ الأوامر الخاصة بك ؛ وعجز علاوة على ذلك ، عن إخماد الاضطراب : نتيجة لهذا جنودك

اصبحوا مدللين كالاطفال ؟ لا فائدة منهم.

٢٧. وإذا كانا نعلم أن رجالنا مستعدين للهجوم ، ولكن لا نعلم اذا العدو سهل الهجوم عليه ، لقد ذهبت فقط في منتصف الطريق نحو النصر.

٢٨. إذا علمنا أن العدو سهل الهجوم عليه ، ولكن لا نعلم اذا كان رجالنا مستعدين للهجوم ، لقد ذهبت فقط في منتصف الطريق نحو النصر.

٢٩. إذا علمنا أن العدو سهل الهجوم عليه ، ونعرف أيضاً أن رجالنا هي في حالة جاهزة للهجوم ، ولكن لا نعلم اذا كانت طبيعة الأرض تجعل القتال غير عملي ، لا تزال في منتصف الطريق ذهبت فقط نحو النصر.

٣٠. ومن ثم فإن الجندي الخبير، يتحرك مره واحدة ، لا يرتديك أبداً؛ يعسّر مره واحدة ، وهو أبداً لا يخسر.

١. لهذه الأسباب تصح مقوله: إذا كنت تعرف العدو و تعرف نفسك ، نجاحك لن يكون في محل شك ؛ إذا كنت تعرف معرفة الأرض والسماء ، قد جعلت النصر الكامل .

#### الحادي عشر. تسع حالات

١. وقال سون وو : فن الحرب يقسم الأرض الى تسعه أنواع :

(١) الأرض المشتبه ؛ (٢) الأرض السهلة ؛ (٣) الأرض المثيرة للنزاع ؛

(٤) الأرض المفتوحة ؛ (٥) الأرض السريعة المتداخلة ؛

(٦) الأرض الخطيرة ؛ (٧) الأرض الصعبه ؛ (٨) الأرض المحاصرة ؛

(٩) الأرض اليائسة.

٤. عندما يحارب القائد في أرضه فهذه تسمى الأرض المشتبه.

٣. عندما يتوجّل القائد في أراض معادية ، ولكن ليس لمسافة كبيرة ، فهذه هي الأرض السهلة.

٤. الأرض التي تعطي ميزة لطرف على حساب الطرف الآخر ، هذه هي الأرض المثيرة للنزاع .

٥. الأرض التي كل جانب فيها يسمح بحرية التنقل هي الأرض المفتوحة .

٦. الأرض التي تشكل المفتاح لثلاث دول متغيرة ، حتى إنها الذي يحتلها أولاً يملك الإمبراطورية تحت قيادته ، تسمى الأرض السريعة المتداخلة

٧. عندما يكون الجيش قد توغل في قلب الدولة المعادية ، وترك عدد من المدن المحسنة في العمق ، فهذا يسمى الأرض الخطيرة.

٨. والغابات الجبلية ، ووعر الحواجز ، والمستنقعات و جميع البلاد التي من الصعب اجتيازها : هذه تسمى الأرض الصعبه .

٩. الأرض التي تم الوصول إليها من خلال الخواائق الضيقة ،

والتي لا يمكننا الانسحاب منها إلا من جانب مسارات ملتوية ،

حتى أن عدداً صغيراً من العدو يكفي لسحب مجموعة كبيرة من رجالنا : هذه هي الأرض المحاصرة.

١. الأرض التي لا يسعها النجاة من التدمير إلا بالقتال دون تأجيل ، هذه هي الأرض اليائسة.

١١ في الأرض المشتبه لا تقاتل.

في الأرض السهلة ، لا تقف.

الارض المثيرة للنزاع ، لا تهجم عليها.

١٢. في الأرض المفتوحة ، لا تحاول غلق طريق الفرار العدو.

في الأرض السريعة المتداخلة عليك بالتعاون مع حلفائك.

١٣. في الأرض الخطيرة ، احصد الغائم في الأرض الصعبه ، كن ثابتًا في خطواتك .

١٤. في الأرض المحاصرة ، عليك باللجوء إلى الحيلة: في الأرض اليائسة حرب.

١٥. أولئك الذين كانوا قادة مهره كانوا يعرفون كيف يوقعون بين مقدمة العدو و مؤخرته؛ لمنع التعاون بين الأقسام الكبيرة والصغيرة ؛ عرقلة القوات الجيدة من إنقاذ القوات الضعيفة، منع الضباط من لم شمل الجنود واستجماع القوة .
١٦. عندما يتحد رجال العدو، يقودنهم للفوضي مره أخرى.
١٧. عندما تكون الأمور في صالحهم يتحركون إلى الأمام ؛ عندما تكون خلاف ذلك ، فإنهم يتوقفون.
١٨. إذا سئلتهي كيف اتعامل مع عدو قوي منظم و يتوجه لهجوم عليك فأنتي أجيبيك: "أبدأ بالاستيلاء على شئ محبب اليه بعد هذا سيكون خاصعاً لارادتك"
١٩. السرعة هي جوهر الحرب : الاستفادة من عدم استعداد العدو ، وجعل طريقك من خلال طرق غير متوقعة ، والهجوم الواقع غير المحسوسه .
٢٠. التالية هي المبادىء التي يتعين مراعاتها من جانب القوة الغازية : كلما تعمقت داخل البلاد سيزيد التضامن بين قواتك الخاصة ، وبالتالي فإن المدافعين لن يقفوا أمامك.
٢١. قم بهجمات على البلاد الخصبة من أجل سد احتياجات جيشك للطعام.
٢٢. ادرس بعناية طرق سعادة و رفاهية رجالك ، ولا ترهقهم. ركز طاقتكم و ادخر ذخيرتك . ابق على الجيش متحركاً باستمرار ، ووضع خطط مبتكرة لا يسر العدو اغوارها .
٢٣. ارمي الجنود في المواقع التي لا مفر منها ، وسيفضلون الموت على الهروب. اذا كانوا سيواجهون الموت ، ليس هناك شيء لا يمكن حقيقه. سينبذل الضباط والرجال على حد سواء أقصى قوه .
٢٤. الجنود في المواقف المناسبة تفقد الشعور بالخوف. وإذا لم يكن هناك مكان للهروب ، فإنهم سيقفون بحزم. وإذا كنت في دولة معادية ، سوف يحاربون بقوة و عناد. إذا لم يكن هناك أي مساعدة سيقاتلون بقوه .
٢٥. وهذا دون انتظار اوامرك ، الجنود ستكون منتظمة و ثابتة ، بدون انتظار توجيهاتك سينفذون ما تطلبه منهم ، بدون مراقبتهم سيفعلون بكل اخلاص ما تريده ، بدون اعطاء اوامر يمكنك أن تثق بهم .
٢٦. أحظر التشاوم ، تخلى من الشكوك الخرافية. بعد ذلك ، حتى لو جاء الموت نفسه ، لا توجد كارثة تستحق أن تخش منها .
٢٧. وإذا كان جنودنا غير مثقلين بالمال ، فليس السبب أن لديهم كراهية للثروات ؛ إذا كانت حياتهم ليست فترات طويلة ، فليس لأنهم لا يرغبون في الحياة.
٢٨. وفي اليوم الذي تصدر فيه الأوامر للخروج للمعركة ، جنودكم قد يبكيون ، حتى الذين يقفون سبليلون ملابسهم ، دموعهم تسيل على الخدين. ولكن اسمحوا لهم مرة واحدة بالحرب، وسيظهرون شجاعة تشو أو Kuei .
٢٩. الحادق البارع في التكتيك العربي يمكن تشبّيه إلى شواعي يان. شواعي يان هو ثعبان في جبال تشونغ . أضربه على رأسه ، وسيهجم عليك بذيله ؛ أضرب ذيله سيهاجمك برأسه ، ؛ أضربه في وسطه وسيهاجمك برأسه و ذيله معاً.
٣٠. ردًا على سؤال عما إذا يمكن للجيش تقليد شواعي يان ، الجواب ، نعم. فعلى سبيل المثال إذا كان رجال وو و رجال يوو اعداء ؛ و كانوا يعبرون النهر في مركب واحد ، و وهب العاصفة ، انهم سيأتون لمساعدة بعضهم البعض مثلما تساعد اليد اليسرى اليد اليمنى .
٣١. ومن ثم فإنه لا يكفي لتكون واثقاً بربط الخيول بعضها ببعض ، و دفن عجلات العربات في الأرض المبدأ الذي يجب أن تقود به الجيش ان تحدد معياراً او حداً يجب أن يصل اليه الجميع
٣٢. كيف تتحقق أفضل استفادة من القوى والضعف على حد سواء – أنها مسألة تتطلب على الاستخدام السليم للأرض .
٣٣. وهذا فإن القائد الماهر يدير جيشه كما لو انه يقود رجل واحد ، شاء أم أبي .
٣٤. ومن أعمال القائد الالتزام الهدوء ، وبالتالي ضمان السرية ؛ مستقيم وعادل ، وبالتالي الحفاظ على النظام.
٣٥. وقال يجب أن تكون قادر على ارباك ضباطه؛ والرجال بواسطه تقارير كاذبة و مظاهر خادعة ، وبالتالي الاحتفاظ بهم في جهل تام .
٣٦. عن طريق تغيير التنظيمات وتغيير خططك ، يبقى العدو دون معرفة أكيدة.
٣٧. عن طريق تحويل معسكرك ، واتخاذ طرق ملتوية ، يمنع العدو من توقع اهدافه .
٣٨. في لحظة حرجة ، قائد الجيش مثل من صعد شئ مرتفع ثم رمى السلم بعيداً عنه . انه يحمل رجاله الى الأرض المعادية قبل أن يظهر يده.

٣٩. أنه يحرق قواربه و يحطم أوانى الطبخ ؛ مثل راع يقود قطيع من الأغنام ، انه يقود رجاله في هذا الطريق و ذاك و لا أحد منهم يعرف الى أين يذهبون .

٤. حشد جنوده و دفعها للخطر : -- هذه هي أعمال القائد.

٤. المقاييس المختلفة المناسبة للانساق التسعه من الأرض ؛ نفعية أو عدم نفعية التكتيكات الدفاعية ، والقوانين الأساسية للطبيعة البشرية : هذه هي الامور التي يجب بالتأكيد دراستها.

٤. عند غزو أراضي معادية ، القائد هو الذي يقرر ، التعمق بشدة يعني التماست ؛ الاختراق القصير يعني التشتيت.

٤. عند ترك بذلك وراء ، واتخاذ الجيش الخاص بك عبر الأرض المجاورة لها ، تجد نفسك على الأرض المترقبة . عندما تكون هناك وسائل الاتصال في كل الجوانب الأربع ، الرض هي واحدة من الطرق السريعة المتداخلة .

٤. عندما تعمق إلى بلد ، هذه هي الأرض الخطرة . ولكن عند اختراق الطريق قليلا ، هذه هي الأرض السهلة .

٤. عندما يكون لديك معاقل العدو على خلفية جيشك ، ومرضيق في الجهة ، هذه هي الأرض المطوفة .

عندما لا يكون هناك مكان لجوء للجميع ، هذه هي الأرض اليائسة

٦. ولذلك ، في أرض الشتات ، أود أن يتوجه رجالى مع وحدة الهدف ، في الأرض السهلة ، أود أن أرى أن هناك تواصل وثيق بين جميع أجزاء من بلدي الجيش.

٧. في الأرض المثيرة للنزاع ، أود أن أسرع بجيشه.

٨. في الأرض المفتوحة ، أود أن تضع نصب عينيك على دفاعاتك . على الأرض السريعة المتداخلة ، أود منك تقوية التحالفات.

٩. على الأرض الخطيرة ، أود أن احاول ضمان تيار مستمر من اللوازم . على الأرض الصعبه ، أود أن تستمر في الضغط على طول الطريق.

١٠. في الأرض المطوفة ، أود من أي شكل من أشكال التراجع . على أرض اليأس ، سأعلن لجنودي عن اليأس في إنقاذ حياتهم.

١١. طبيعة الجندي ان يبذل مقاومة عنيدة عندما يحاصر ، وأن يقاتل بقوة عندما لا يستطيع أن يحارب نفسه

الانصياع التام الفوري عندما يسقط في الخطر لا يمكننا الدخول في تحالف مع أمراء الدول المجاورة حتى تكون ملمين بتصميماتهم نحن لا نستطيع قيادة الجيش في مسيرته ما لم نكن ملمين بتضاريس البلاد جبالها و غاباتها عيوبها ومنحدراتها ، والأهوار والمستنقعات.

و سنكون غير قادرين على تحويل المزايا الطبيعية لحسابنا ما لم نكن الاستفادة من مرشدين محللين.

١٢. تجاهل أي واحد من المبادئ الأربعية التالية أو الخمسة مبادئ لا تتناسب مع أمير الحرب.

١٣. عندما يهاجم أمير الحرب دولة قوية ، عقربرته تظهر في منع قوات العدو من التركيز . وهو يرعب معارضيه ، و يمنع حلفاء خصميه من الانضمام إلى عدوه ضدّه.

١٤. ومن ثم لا يسعى أمير الحرب إلى التحالف مع جميع و مختلف الناس ، كما أنه لا يعزز قوة الدول الأخرى.

وهو يهتم بنفسه بسرية التصاميم ، يحافظ على الرعب في قلوب خصومه . وبالتالي فهو يتمكن من الاستيلاء على المدن والممالك .

١٥. منح المكافآت دون اعتبار لقانون او قاعدة ، إصدار أوامر دون النظر إلى الترتيبات السابقة ؛

وستتمكنون من التعامل مع جيش كامل كما لو كنت تتعامل مع رجل واحد.

١٦. وجهه جنودك بالاوامر ؛ لا تسمح لهم بمعرفة التصميم . عندما تصبح التوقعات ساطعة ،

اجعله أمام أعينهم ؛ ولكن لا تقول لهم شيئا عندما تكون الحالة قائمة.

١٧. ضع جيشك في الخطر القاتل ، و سوف يبقون على قيد الحياة ؛ اغرقهم في المعاناة اليائسة ، وسوف يأتون في أمان.

١٨. لأنه بالضبط عندما تسقط قوة في طريق الأذى فهي قادرة على تحقيق النصر.

١٩. النجاح في الحرب يتحقق بواسطة الاستجابة المدروسة لغرض العدو.

٢٠. من جانب اصرارنا على تطويق العدو ، سنجح في المدى الطويل في قتل القائد الاعلى للقوات المسلحة.

٦٢. وهذا ما يسمى القدرة على إنجاز شيء بالمكر التام.
٦٣. وفي اليوم الذي تتولى فيه القيادة ، عرقل الممرات الحدودية ، و دمر المكاتب الرسمية ، و اوقف مرور جميع المبعوثين.
٦٤. كن صارم في غرفة القيادة ، حتى يتثنى لك السيطرة على الوضع.
٦٥. اذا كان العدو يترك الباب مفتوحا ، يجب التسريع بالدخول فيه.
٦٦. احبط الخصم الخاص بك عن طريق الاستيلاء على ما يعتز به ، ودبر بمهارة وقت وصوله الى ارض المعركة .
٦٧. سر في الطريق التي حددتها القاعدة ، وكيف نفسك إلى العدو حتى يمكنك ان تخوض معركة حاسمة.
٦٨. في البداية ، اظهر خجل العذراء ، حتى يمنحك العدو فرصة "ثغرة "بعد ذلك حاكي الارنب في سرعته ، وسيكون الاولان قد فات للعدو لمعارضتكم.

### ثاني عشر. هجوم النار

١. سون وو قال : هناك خمسة سبل للهجوم بالنار. الأول ، هو حرق الجنود في معسكرهم ؛ والثاني هو حرق المخازن ؛ الثالث هو حرق أمتعة القطارات ؛ الرابع هو حرق الترسانات و المخازن ؛ الخامس هو إسقاط النار بين العدو.
٢. من أجل تنفيذ الهجوم ، يجب أن يكون لدينا الوسائل المتاحة. المواد الازمة لجمع النار وينبغي دائمًا البقاء في حالة استعداد.
٣. وثمة موسم مناسبه لصنع الهجمات بالنار ، و أيام خاصة لبدء الحرائق الهائلة .
٤. الموسم المناسب عندما يكون الطقس جاف للغاية ؛ الأيام الخاصة هي تلك الأيام عندما يكون القمر هلال و بدر و محاقد ؛ هذه هي الأيام الأربع التي تشهد ارتفاع هبوب الرياح.
٥. في مهاجمة مع النار ، واحدة ينبغي أن تكون مستعدًا لتلبية التطورات الخمس المحتملة :
٦. (١) وعندما تندلع النار إلى خارج معسكر العدو ، الاستجابة تكون بالهجوم مرة واحدة من الخارج
٧. (٢) وإذا كان هناك انطلاق للحريق ، لكن جنود العدو ظلت هادئة ، انتظر ما سيأتي ولا تهجم.
٨. (٣) وعندما قوة النيران قد بلغ ذروتها ، تابعها بالهجوم ، إذا كان ذلك عمليا ؛ إذا لم يكن ، ابق حيث أنت.
٩. (٤) وإذا كان من الممكن لجعل الهجوم بالنار من خارج المعسكر ، لا تنتظر حتى تندلع داخل المعسكر ، ولكن نفذ الهجوم الخاص بك عند مواعيده المحددة.
١٠. (٥) عندما تبدأ النار ، كن في مهب الريح. لتهاجم في اتجاه الريح.
١١. الرياح التي ترتفع في أثناء النهار تدوم طويلا ، ولكن نسيم الليل يهدأ سريعا
١٢. في كل جيش ، و التطورات الخمسة المتصلة للنار يجب أن تكون معروفة ، فإن تحركات النجوم محسوبة ، و راقب بدقة الأيام المناسبة.
١٣. الذين يستخدمون النار كعامل مساعد في الهجوم يظهرون ذكائهم ؛ أولئك الذين يستخدمون المياه كوسيلة مساعدة لهجوم يكسب تعاظم القوة.
١٤. عن طريق المياه ، العدو قد يتم اعراضه ، ولكن ليس السرقة والاستيلاء على كل ممتلكاته.
١٥. غير سعيد هو مصرير كل واحد يحاول الفوز في معركة و النجاح في الهجوم دون زراعة روح المؤسسة ؛ النتيجة هي مضيعة الوقت والركود العام.
١٦. ومن ثم ، : الحاكم المستثير يضع لنفسه خططاً مسبقاً لعملية الانتقال ؛ القائد الجيد يبني موارده .
١٧. لا تتحرك إلا إذا كنت ترى ميزة ؛ لا تستخدم القوات الخاصة بك ما لم يكن هناك شيء يمكن الحصول عليه ؛ لا تحارب ما لم يكن هناك موقف حاسم.
١٨. الحاكم لا ينبغي أن يضع القوات في الميدان فقط ارضاء للغضب ؛ لا ينبغي للقائد ان يحارب انتصاراً لكرامته . اذا كانت هناك ميزة فتقدم ، اذا لم يكن فتوقف مكانك

٢٠. الغضب مع الزمن قد يتحول الى بهجه ، الغيظ قد يتحول الى نجاح بالرضى
٢١. ولكن المملكة التي دمرت مرة واحدة لا يمكن أبداً اعادتها مرة أخرى إلى حيز الوجود ، ولا يمكن اعادة القتل إلى الحياة .
- اذا كان الحاكم المستثير حريص والقائد الجيد حذر جدا. هذا هو الطريق للحفاظ على السلام في البلاد والجيش

سليمة.

### الثالث عشر. استخدام جواسيس

١. وقال سون وو : تحريك مجموعة من مئة الالاف من الرجال ويسيرون مسافات بعيدة يستتبع خسائر فادحة على الناس واستنزاف موارد الدولة. النفقات اليومية ستصل إلى مبلغ ألف أوقية من الفضة. وسيكون هناك هياج في الداخل والخارج ، والرجل سوف يسقطون على الطرق السريعة. ما يصل إلى سبع مائة ألف أسرة سوف تتعوق في العمل.
٢. جيوش معادية قد تواجه بعضها البعض لسنوات ، يسعون للفوز الذي يقرر في يوم واحد.
٣. اذا كان الامر كذلك ، لنظل في الجهل للعدو ببساطة لأنك تستخسر إنفاق مائة أوقية من الفضة في الرشاوى والمكافآت ، هذا هو ذروة من الوحشية.
٤. الذي يعمل ذلك ليس بقائد ، لن يقدم المساعدة لمملكة ليس بقائد للنصر
٥. وهكذا ، ما يمكن الملك و القائد العام من النضال و الفتح وتحقيق أمور أبعد من متناول الرجل العادي ، هو المعرفة الميسقة.
٦. الآن هذه المعرفة المسبقة لا يمكن معرفتها من الارواح؛ لا يمكن الحصول عليها من الخبرة، ولا من أي حسابات استنتاجية.
٧. المعرفة بتنظيم العدو لا يمكن الحصول عليها الا من الرجال الآخرين.
- (١) جواسيس محليين ؛ (٢) جواسيس الداخل ؛ (٣)الجاسوس المزدوج ؛ (٤) جواسيس محکوم عليهم ؛ (٥) جواسيس على قيد الحياة .
٨. عندما يكون هذه خمسة أنواع من الجواسيس كلهم يعملون ، لا شيء يمكن أن يكتشف النظام السري. وهذا ما يسمى "لاعب الخيوط." ، هذا هو السلاح السري .
٩. الجواسيس المحليين الاستفادة من خدمات سكان حي عدوك .
١٠. جواسيس الداخل ، معناة الاستفادة من ظباط العدو.
١١. الجاسوس المزدوج، هو الاستحواذ على جواسيس العدو واستخدامهم للأغراض الخاصة بنا.
١٢. الجواسيس المحکوم عليهم ، القيام بأشياء معينة علنا لأغراض الخداع ، والسماح لجواسيسنا اتعرف عليهم وتقديم تقرير عنهم إلى العدو.
١٣. أخيراً جواسيس على قيد الحياة ، هم أولئك التي يجلبون في عودتهم الأخبار من معسكر العدو.
١٤. ومن ثم فإنه لا شيء في الجيش أهم من الحفاظ على علاقات حميمة مع الجواسيس. لا شيء ينبغي أن يكون أكثر مكافأة. لا شيء يفوق سرية التعامل مع الجواسيس.
١٥. الجواسيس لا يمكن أن يكونوا مفدين دون وجود ثقة حكمة بدائية.
١٦. لا يمكن إدارتهم بشكل سليم دون الخير واستقامة.
١٧. بدون استعمال العقل في التقارير الجاسوس لا يمكن لأحد الثقة في تقارير الجواسيس.
١٨. كن دقيقاً! كن دقيقاً ! واستخدام جواسيسك لكل نوع من انواع الأعمال .
١٩. وإذا تسرب سر بواسطة جاسوس قبل الوقت المناسب يجب قتل الجاسوس و الرجل الذي أخبره السر.
٢٠. ما إذا كان الموضوع سحق الجيش ، أو غزو مدينة ، أو اغتيال فرد ، من الضروري في البداية معرفة أسماء الحاضرين ، القائد والمعاونين ، والحراس في القيادة. يجب تكليف جواسيسما بالتأكد من هذه الأسماء.
٢١. جواسيس العدو الذين جاءوا للتتجسس علينا يجب أن يكون هناك سعي ، لإغرائهم بالرشوة ، وأسكناتهم في مساكن بعيدة مريحة. وهذا سوف تصبح تحويلهم لجواسيس لنا متاحين لخدمتنا.
٢٢. ومن خلال المعلومات التي يقدمها الجواسيس المزدوجين تكون قادر على اكتساب وتوظيف الجواسيس المحليين والجواسيس الداخلية .
٢٣. واعتمادنا على معلوماته ، مرة أخرى ، يمكننا استغلال الجواسيس الهالكين لنقل أخبار كاذبة إلى العدو.
٢٤. وأخيراً ، بواسطة هذه المعلومات يمكن استخدام الجواسيس على قيد الحياة في مناسبات محددة.
٢٥. نهاية والهدف من التجسس في كل الأصناف الخمسة: معرفة من هو العدو ، وهذه المعرفة لا يمكن إلا أن تستمد ، في المقام الأول ، من الجاسوس المزدوج.

- ومن ثم فمن الضروري أن تعامل تحويلهم بأقصى قدر من السخاء.
٢٦. التاريخ يخبرنا ارتفاع اسرة بين وكان من السبب الأول تشيه الذين كانوا يعمل تحت Hsia. وبالمثل ، فإن ارتفاع عهد اسرة تشوه كان بسبب ر لو يا الذي خدم تحت بين.
٢٧. ومن ثم الحاكم المستثير و القائد الحكيم الذي سوف يستخدم المخابرات العسكرية لأغراض التجسس وبذلك يحقق نتائج عظيمة. الجواسيس هم أهم عنصر ، لأن قدرة الجيش تعتمد عليهم في التحرك.